Bank NL72INGB0007219695
BIC INGBNL2A
KVK 65246667
BTWnr. NL856036043B01

7051HK: Value Market Leader Brand in Digital Archivehandling met wereldwijde exposure

IT driven, fast growing

Profiel

Het betreft een Premium gepositioneerd Nederlands toonaangevend bedrijf in Archivehandling en Operationalizing met een eigen software oplossing en met internationale groeimogelijkheden. Deze IT-gedreven kennisonderneming is marktleider in haar nichemarkt in Nederland en heeft wereldwijde exposure door haar integrale software oplossingen.

Activiteiten

De onderneming richt zich ondermeer op de volgende activiteiten:

- Archief Adjustments;
- (digitale) Opslag;
- Strategic Information Consultancy;
- Delivery Software voor zeer snelle toegang (SaaS).

Producten

De producten voor de ondersteuning van de activiteiten zijn:

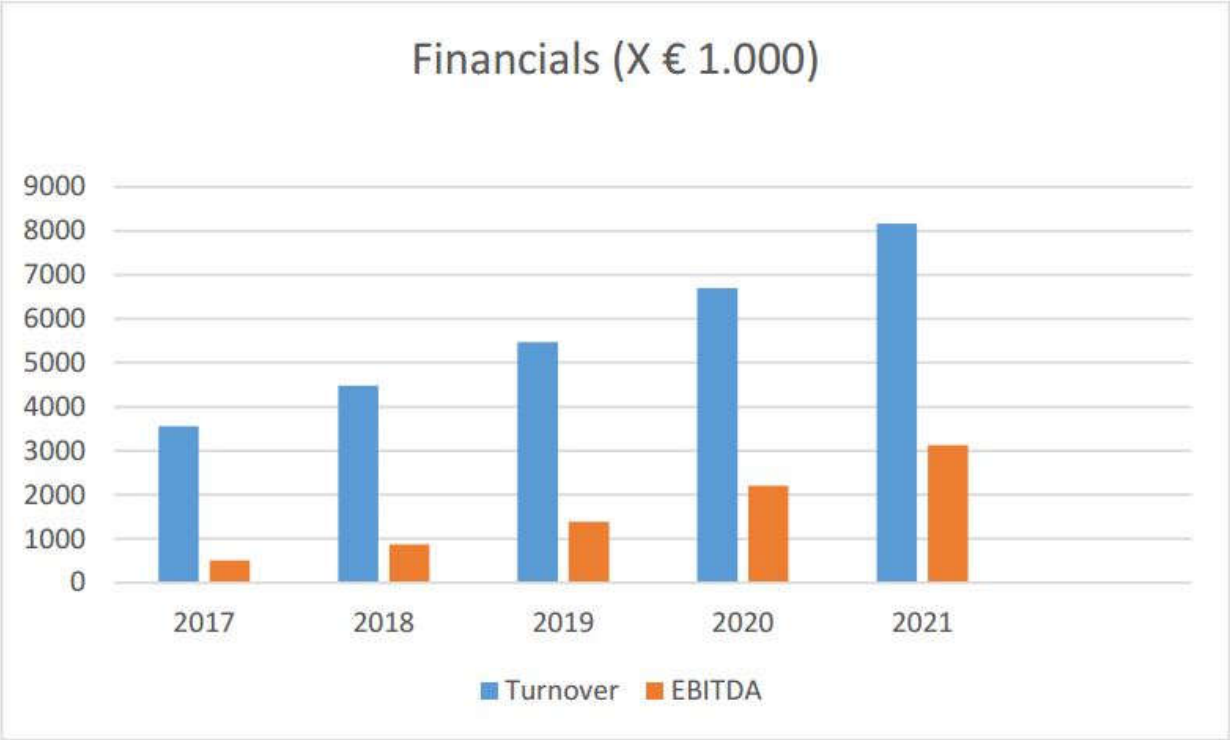
- Totale zorg voor de opslag en toegang van informatie;
- Krachtige software die zorgt voor zeer efficiënte archieven, snelle toegang, automatische leesfuncties, scanning, het digitaliseren van de papieren werkstromen, etc.;
- Consultancy on demand

Markten

- De belangrijkste afzetmarkten zijn Nederland, Duitsland, België en de Balkan-landen.
- De onderneming heeft een sterk groeiende wereldwijde aanwezigheid. Het merk wordt inmiddels verkocht door partners in 5 verschillende landen (inclusief Zuid-Afrika), dit aantal zal de komende maanden nog toenemen.

- De onderneming is op dit moment B2B georiënteerd. Echter men is bezig met het opzetten van B2C kanalen

Key Figures



Mogelijkheden

- Exponentieel groeiende EBITDA door betreding van andere landen.
- Marktleider in Nederland.
- Toegang tot een basis van reeds 4.500 verkochte en geïnstalleerde pakketten.
- Nieuwe business modellen met hoge free cash flow conversie.
- Versterken van de koppelingen binnen de software van de eigen productlijn (wat zeer makkelijk uitvoerbaar is).

Overwegingen aandeelhouders

Nu de basis stevig is neergezet, gaat het bedrijf een meer professionele fase in met een sterkere focus op de (internationale) marketing. Om deze reden overwegen de huidige aandeelhouders (directeuren) de verkoop van 100% van hun aandelen aan een strategische koper. Ze zijn bereid om gedurende een overgangsperiode aan te blijven in het bedrijf.

Potentiële kopers

De aandeelhouders zijn geïnteresseerd in een potentieel strategische koper uit de branche die streeft naar:

- Het vergroten van zijn eigen product portfolio en toegang tot deze niche markt.
- Het gebruiken van zijn eigen internationale distributiekanaal om de marketing en sales te stimuleren.

TPM Corporate Finance

TPM Corporate Finance partner heeft het exclusieve mandaat om namens cliënt de volledige 100% van de aandelen te verkopen.

Bovenstaande beschrijving is een korte samenvatting van de onderneming.

Bent u geïnteresseerd? Wij verzoeken u om in dat geval contact op te nemen met de heer Arie Hak RA of met de heer Kees Hermans AA.

Zij kunnen u na het ondertekenen van een NDA van meer informatie voorzien.

Arie Hak RA
M: +31 6 5515 1402
E: arie.hak@tpm-cf.nl

Kees Hermans AA
M: +31 6 5495 2728
E: kees.hermans@tpm-cf.nl